

Du hast uns gerade noch gefehlt:

**Rehabilitation Sales Specialist (w/m/x)
Deutschland**

Wir machen den Unterschied hörbar.

Wir bei Diatec haben uns zu hundert Prozent auf das menschliche Gehör spezialisiert und unterstützen unsere Kunden, die Lebensqualität von Menschen mit Hörproblemen nachhaltig zu verbessern.

Als Vertriebs- und Servicepartner vertreten wir etablierte Unternehmen im Bereich der Hördiagnostik und sind mit unseren über 60 Mitarbeitern der führende Anbieter in Deutschland. Unsere lebendige Unternehmenskultur erlaubt uns hierbei stets ein gesundes Wachstum.

Wir suchen Dich für unser Team:
**Rehabilitation Sales Specialist (w/m/x)
Deutschland**

Vollzeit // unbefristet // ab sofort



Sinnvolle Aufgaben

- Repräsentation der Marke im Bereich VR-basierter Rehabilitationslösungen für Physiotherapie-Fachkräfte
- Tätigkeit als VR-Experte innerhalb des Unternehmens und fachliche Unterstützung anderer Abteilungen
- Förderung und Verkauf der Geräte von Virtualis im medizinischen Umfeld
- Durchführung von Produkttrainings und Workshops für Fachkräfte auf Branchenmessen und Konferenzen sowie in medizinischen und rehabilitativen Einrichtungen
- Zusammenarbeit mit Experten (Physiotherapeuten, Rehabilitationsfachkräften, Biomedizin-Ingenieuren) sowie mit dem Management und globalen Teams
- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Schlüsselkunden
- Gewinnung von KOLs (Key Opinion Leaders) zur Zusammenarbeit
- Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie, Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Erreichung der Verkaufsziele
- Tätigkeit im gesamten Gebiet Deutschlands
- Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung im Bereich Übersetzungen sowie Prüfung und Validierung von Marketinginhalten
- Zusammenarbeit mit dem Vertrieb zur Erreichung quantitativer und qualitativer Ziele
- Kooperation mit Produkt-Teams und Forschung und Entwicklung, um marktrelevantes Feedback für Unternehmens- und Produktentwicklung bereitzustellen.



Starkes Profil

- Verkaufskompetenz mit Erfahrung im Bereich Physiotherapie
- Hochschulabschluss im Studiengang Physiotherapie oder BWL(wünschenswert)
- Branchenerfahrung, nachweisbar durch Verkaufserfolge
- Erfahrung in der Medizingerätebranche und/oder im Vertrieb medizinischer Geräte oder Dienstleistungen
- Ein bestehendes Netzwerk im medizinischen Umfeld sowie die Fähigkeit, dieses auszubauen
- Kenntnisse in der VR-Branche
- Fähigkeit zu öffentlichen Präsentationen sowie souveräner Umgang mit Einwänden
- Kenntnis des Verkaufsprozesses: Beratung, Lösungsangebot, Verhandlungs- und Abschlusskompetenz
- Interesse an Innovationen im Bereich von Medizinprodukten
- Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Flexibilität
- Team- und zielorientierte Arbeitsweise mit Fokus auf Lösungen
- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Dein Plus bei Diatec

- Für eine gesunde Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Erholungsurlaub
- 5 Tage Entgeltfortzahlung bei Krankheit des Kindes
- Zugang zu Corporate Benefits mit vielen Mitarbeiterrabatten
- 600 € Sachbezug im Jahr mit der Pluxee BenefitCard nach bestandener Probezeit
- Firmenevents und werteorientierte Arbeit in unserem engagierten Team
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung – sowie moderne Arbeitsmittel (iPhone, iPad, Notebook)

Motiviert? Das freut uns!

Dann schicke Deine Bewerbung inkl. Gehaltswunsch und Eintrittsdatum per E-Mail an Max Weber: **bewerbung@diatec-diagnostics.de** – Du hörst von uns!
Für Rückfragen erreichst Du ihn auch telefonisch unter der **030 7071 4636**.

Tipps zur Bewerbung und erste Einblicke in unseren Auswahlprozess findest Du unter:

<https://www.diatec-diagnostics.de/karriere-bei-diatec>

* Wir bei Diatec erkennen Vielfalt als Teil unserer Unternehmenskultur an und möchten langfristig ein Arbeitsumfeld schaffen, das allen Menschen, unabhängig von Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Schwerbehinderung, Geschlecht oder sexueller Orientierung gleiche Chancen bietet. Um den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf jedoch auf das generische Maskulinum. Selbstverständlich sind uns weibliche Bewerber sowie Bewerber diversen Geschlechtes gleichermaßen willkommen.